

OFFRE 02 : Défendre une idée sans vous excuser

Une idée forte, un fil limpide, une fin qui marque.

Objectifs pédagogiques.

- Construire un pitch clair orienté bénéfices (structure S.C.A.R. : Situation, Comportement, Affect, Requête).
- Captiver dès les 20 premières secondes : phrase d'accroche et fil limpide.
- Incarner son message : voix, regard, posture et ton d'impact.
- Répondre aux objections sans se justifier et convaincre son public.

Public concerné.

Dirigeants TPE, commerciaux, porteurs de projet, élus, experts devant défendre une idée, un projet ou une offre.

Prérequis.

Aucun prérequis n'est nécessaire.

Programme détaillé.

MATIN - Construire son pitch (3h30).

- Structure S.C.A.R. (Situation, Comportement, Affect, Requête) et storytelling pro orienté bénéfices.
- La phrase qui accroche : capter dès les 20 premières secondes et le fil limpide.
- Exercice filmé 1 : pitch 1 minute filmé + débrief individuel.
- Adapter son pitch à son public : hiérarchie, client, partenaire, financeur.

APRÈS-MIDI - Incarner et convaincre (3h30).

- Les 3 leviers d'impact : ton, voix, posture. Regard qui engage.
- Gérer le stress et l'imprévu, savoir improviser sans se justifier.
- Exercices filmés 2 et 3 : pitch 3 minutes avec objections et questions déstabilisantes.
- Pitch final filmé + plan d'actions personnel : 1 phrase d'accroche, 1 posture d'ancrage, 1 réponse à objection.

Modalités pédagogiques.

Groupe limité à 6 à 10 personnes max. 70% de pratique, 30% d'apports. Pas de PowerPoint. Exercices filmés + feedback individuel, mises en situation ancrées dans vos situations professionnelles réelles. Questionnaire pédagogique envoyé 7 jours avant. Outils : méthodes O-C-R (Objectif, Cadre, Rôles), I-C-E (Intention, Comportement, Émotion), S.C.A.R. (Situation, Comportement, Affect, Requête), C.N.V. (Communication Non Violente), assertivité.

Modalités d'évaluation.

Évaluation à chaud en fin de session, validation des acquis en continu par les mises en situation filmées, auto-évaluation pré/post en ligne, attestation de fin de formation, évaluation à froid à 3 mois pour ancrer le transfert.

Modalités techniques.

Présentiel Intra dans vos locaux (salle en U + paperboard) ou Inter en salle équipée. Aucun matériel requis. Formation accessible PSH (Personne en Situation de Handicap). Devis, convention et programme inclus. Réponse sous 24h.

CONTACT

contact@christophebagardie.fr
christophebagardie.fr/formations - Came (64) - Biarritz, Bayonne, Pau, St-Jean-de-Luz

FORMATEUR CERTIFIÉ

Créer et développer une activité de formation
Régistré au 09334911 - NSF 333 - PSH - Entretien préalable

ENTREPRISE

Christophe Bagardie - Formateur indépendant
SIRET 513 986 026 00039 - 6 à 10 pers. - Plan d'actions